



SAO PAOLO | MIAMI | MILAN



P.za Diaz, 1 - Milano



[www.reyma.it](http://www.reyma.it)

# SOMMARIO

- 1.Introduzione;
2. R.E.Y.M.A. – Cosa facciamo
3. R.E.Y.M.A. come marchio di qualità;
4. R.E.Y.M.A. e Aspesi Associazione;
5. R.E.Y.M.A. la struttura;
- 6.Come raggiungiamo i nostri associati;
7. Progetti /Attività;
8. Ringraziamenti.

# Introduzione

---

Nonostante il settore immobiliare rappresenti un quinto del PIL\*, nell'ultimo decennio il nostro mercato di riferimento sta subendo numerosi ridimensionamenti.

Di certo lo scenario rappresentato non configura possibilità di inserirsi all'interno del settore, creando (come d'altronde in tutta la filiera nazionale) un potenziale Gap generazionale.

Da qui l'idea di fare "nascere" R.E.Y.M.A., associazione che vanta già numerosi iscritti e che si colloca all'interno delle associazioni immobiliari al fine di dare voce alla fascia emergente dell'imprenditorialità e professionalità del settore del real estate e delle costruzioni che intende rappresentare

\* Fonte report banca d'italia luglio 2013

Capita a tutti, soprattutto ai giovani, di pensare di avere il mondo in pugno, e a volte è anche vero. Ma nell'attimo stesso in cui uno è convinto che tutto vada per il meglio, ci sono leggi statistiche che lavorano alle sue spalle, pronte a fregarlo.

**Charles Bukowski**



# R.E.Y.M.A. – Cosa facciamo

---

Le professionalità all'interno del real estate sono molte, a diverso titolo e grado facenti parte del settore immobiliare in senso stretto, oppure in diverso modo "contigue" all'indotto del settore.

Per questo R.E.Y.M.A. si apre a tutti i soggetti che lavorano nell'ambito dell' immobiliare, dando spazio e voce ai singoli professionisti, siano essi imprenditori o dipendenti di società, favorendone l'inserimento nel mercato e la conoscenza dello stesso a 360°.

Vogliamo porci quindi l'obiettivo di favorire il contatto e lo scambio di informazioni, di sviluppare una rete di relazioni, di creare momenti d'incontro tra gli associati, intraprendendo un'azione di avvicinamento che generi, nel tempo, collaborazione e cooperazione intra e inter settoriale.

Mettersi insieme è un inizio, rimanere insieme è un progresso, lavorare insieme un successo.

**Henry Ford**



# R.E.Y.M.A. come marchio di qualità

---

Vogliamo trasformare REYMA in una fucina di talenti che rispettando un protocollo comportamentale e seguendo delle linee guida derivate da studi sviluppati all'interno dell'associazione aiutino il settore immobiliare a fare quel passo che le istituzioni non ci stanno aiutando a fare.

Come ottenere quanto nelle premesse?

Semplicemente applicando test di selezione e premiando sempre chi si contraddistingue per:

- Inventiva;
- Servizi apportati all'associazione;

“Il modo migliore per realizzare un sogno è quello di..... SVEGLIARSI.”

Paul Valery (scrittore francese)

# R.E.Y.M.A. e Aspesi Associazione

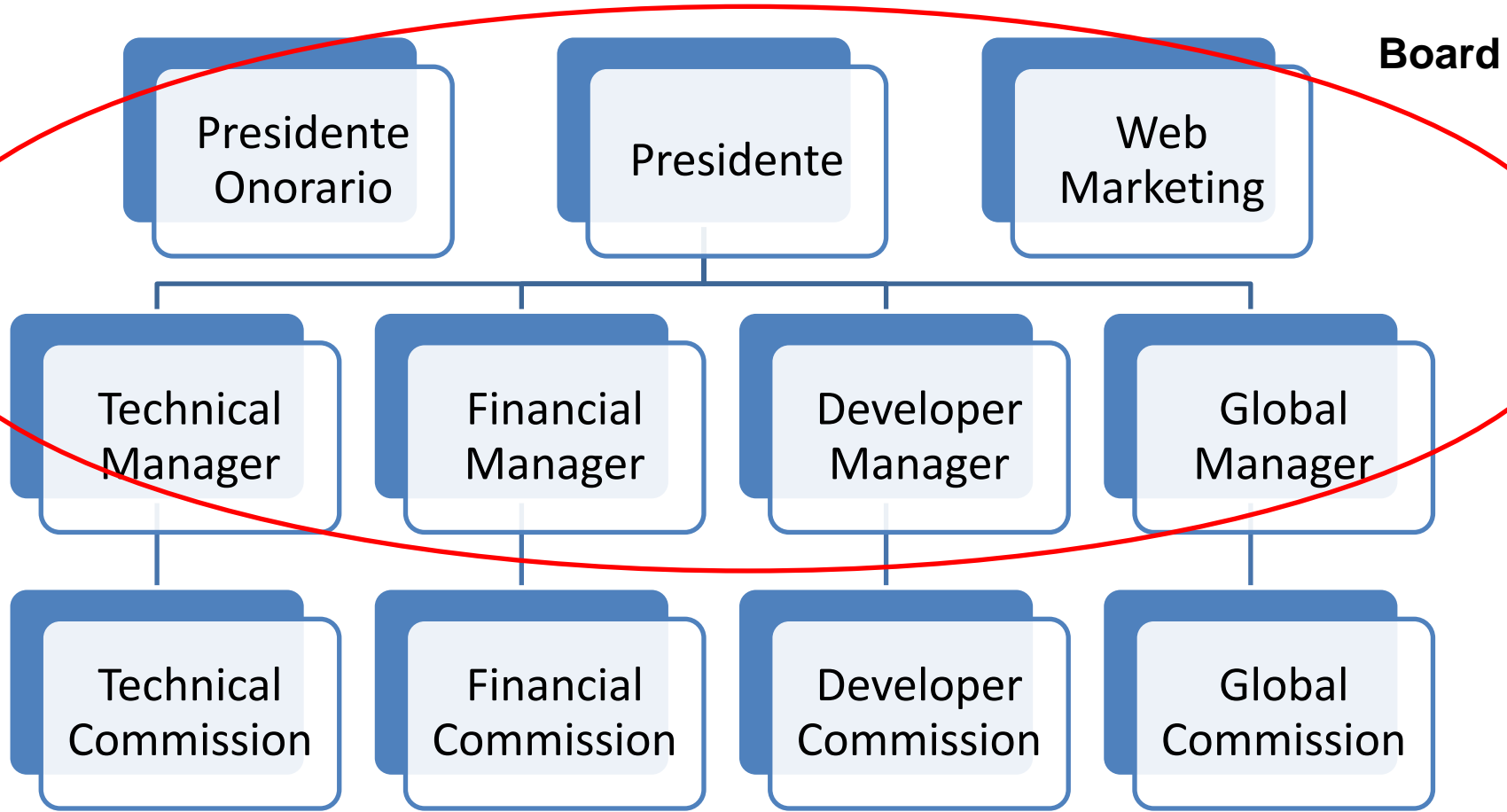
---

Per realizzare quanto in precedenza evidenziato avevamo bisogno di un partner solido e riconosciuto che abbiamo identificato in ASPESI Associazione "attiva da oltre venti anni, e ormai un punto di riferimento obbligato del mondo immobiliare, del quale segue con puntualità le rapide trasformazioni e di cui rappresenta efficacemente gli interessi in tutte le competenti sedi istituzionali".

Da qui nasce il "Protocollo di Intesa" che prevede:

- Utilizzo sala riunione Aspesi;
- Possibilità di utilizzare come indirizzo della sede legale P.za Diaz;
- Know-how Aspesi per poter raggiungere quanto nelle premesse;
- Segnalazione da parte di R.E.Y.M.A. di figure interessate ad associarsi ad Aspesi Associazione.

# R.E.Y.M.A. la struttura dirigenziale



# Come raggiungiamo i ns associati

Data la volontà di trasformare REYMA in marchio di qualità si è pensato di raggiungere gli associati principalmente attraverso social network (Twitter, Facebook e LinkedIn), e mediante incontri periodici che si terranno a **Milano**.





# Progetti - Attività

Le nostre principali attività/progetti .....



*Favorire le relazioni interpersonali e professional*



**Incontri conviviali e informali**



*Studiare e capire il real estate analizzando le evoluzioni del mercato e le tendenze*



**Tavole rotonde, gruppi di studio, tesi universitarie e lavoro**



*Approfondire le tematiche rilevanti del real estate*



**Convegni, seminari e corsi di formazione**



*Premio Annuale*



**Premiare quei giovani che riescono a distinguersi all'interno del mercato immobiliare**

... non vi rimane che sostenerci!

Vi aspettiamo .....

GRAZIE PER LA VOSTRA  
ATTENZIONE



## Contatti

Segreteria: [segreteria@reyma.it](mailto:segreteria@reyma.it)

Sito: [www.reyma.it](http://www.reyma.it)